

Die 5 Schritte des Nachfolgeprozesses bei Unternehmenskauf

Schritt 1: Motivation, Fähigkeiten, Finanzkraft

Finanzkraft Motivation Unternehmer\*in klar

Gate 1

Zeit	Start
Entscheidungen	Wen informiere ich wie, wer begleitet mich
Aktionen	Gespräche mit Partner*in / Familie / Freunde, Gespräche mit möglichen Unterstützern, abklären Finanzkraft, persönliche Unternehmerqualitäten abschätzen
Ressourcen	Unternehmer aus eigenem Netzwerk, welche gekauft haben, Literatur, eigenes Umfeld
Emotions- Management	Meine wichtigen Werte und meine Grundmotivationen kennen
	Vertrauensvolle Ansprechpartner für

Vertrauensvolle Ansprechpartner für Unterstützung vorhanden







